

REORGANIZACJA FIRM
GRUPA EKSPERTÓW RÓŻNYCH BRANŻ
AUDYTY/SZKOLENIA/WDROŻENIA



consortium
business
consulting

RESTRUKTURYZACJA DZIAŁU HANDLOWEGO

kluczem do osiągnięcia
stałego wzrostu wyników finansowych firmy

*„Firmy, które rosną dzięki rozwojowi i ulepszaniu, nie zginą.
Ale kiedy firma przestaje być twórcza, kiedy uważa,
że osiągnęła doskonałość i teraz musi tylko produkować - już po niej.”*

Henry Ford



consortium
business
consulting

Dlaczego MY?

CBC Consortium to zespół współpracujących **specjalistów i ekspertów** różnych branż, którzy osiągają optymalne rozwiązania w celu realizacji potrzeb i oczekiwań klientów.

W obszarze działania ekspertów znajdują się dziedziny funkcjonowania firm takie jak: **strategia, struktura, zarządzanie, marketing, bezpieczeństwo, komunikacja, finanse, zasoby ludzkie, szkolenia i coaching, rekrutacje, audyty, reorganizacja produkcji i sprzedaży oraz przygotowanie do certyfikacji (produktowe, ISO, BHP).**

Dlaczego my ?

- Wysoką jakość rozwiązań oraz dopasowanie do potrzeb klientów daje SYNERGIA wiedzy, doświadczenia i potencjału ekspertów.
- Podstawę współpracy stanowi partnerstwo i otwarta komunikacja oparta na zaufaniu i rzetelności biznesowej.





consortium
business
consulting

Co robimy?

czyli jakie usługi / projekty realizujemy

REORGANIZACJA

procesów, produkcji,
działów handlowych

WDROŻENIA ISO

systemy zarządzania
9001, 14001, 18001,
AQAP, HACCP, inne

PRAWO

identyfikacja
i ocena zgodności

FINANSE

analizy, księgowość

STRUKTURA

odpowiedzialność, podległość
przepływ informacji

ZASOBY LUDZKIE

zarządzanie HR, rekrutacje,
rozwój pracowników, kadry,
ścieżka kariery, szkolenia

BHP i ŚRODOWISKO

dokumentacje, decyzje,
raporty, opłaty, szkolenia

IT

bezpieczeństwo informacji

STRATEGIA

firmy, marketingu
sprzedaży, rozwoju





consortium
business
consulting

Zastanów się jak działa Twoja firma w poniższych obszarach?

Obszar kompetencji Menedżerskich

- Czy **wskaźniki finansowe** Twojej firmy osiągają zaplanowane poziomy?
- Czy skutecznie funkcjonuje **komunikacja** i porozumienie pomiędzy działami Sprzedaży i Marketingu?
- Czy Twoi Kierownicy / Menedżerowie powinni rozwijać swój **potencjał i umiejętności**?

Obszar działania Zespołu Handlowego

- Czy **rotacja** Handlowców jest duża, a Ty regularnie i bez większych efektów wydajesz kolejne pieniądze na procesy rekrutacyjne?
- Czy atmosfera w dziale sprzyja pracy zespołowej i jak często występują **konflikty**?
- Czy widzisz **rozproszenie działań** np. na zbyt szerokim portfelu Klientów?

Obszar kompetencji Handlowców

- Czy Handlowcy **narzekają**, że nie mogą sprzedawać więcej z powodu zbyt wysokich cen?
- Czy Handlowcy nie mają **wystarczającej motywacji** do efektywniejszych działań oraz zaangażowania, czyli występuje „syndrom pustej taczki”?
- Czy Handlowcy uważają, że nie są w stanie zapewnić odpowiedniej **jakości obsługi** wszystkim klientom?

Jeżeli widzisz analogie w Twojej firmie - **ZACHĘCAMY** do współpracy



consortium
business
consulting

Efekty współpracy z naszymi ekspertami

- **zobaczysz**, że poprzez restrukturyzację Działu Handlowego oraz szereg działań optymalizujących osiągniesz zamierzone wyniki
- **usłyszysz** od współpracowników, że uzyskane efekty wzmocniły poczucie sensu Ich i Twojej pracy
- **poczujesz** radość i satysfakcję z dobrze funkcjonującej Firmy





consortium
business
consulting

Dlaczego warto? czyli co uzyskasz współpracując z CBC Consortium

Współpraca z nami pozwoli Ci spojrzeć na Twój Dział Handlowy „z lotu ptaka” i „przez lupę”.

Zaproponowane rozwiązania przyczynią się do rozwoju Twojej firmy i osiągnięcia coraz lepszych rezultatów finansowych, w zgodzie z Twoimi wartościami oraz Twoich pracowników.

Szybciej i efektywniej osiągniesz swoje cele w oparciu o wiedzę, co jest dla Ciebie najważniejsze i jakich zmian potrzebuje Twój Dział Handlowy.





consortium
business
consulting

Nasze atuty

- Kilkanaście lat doświadczeń w roli Dyrektora Sprzedaży w międzynarodowym środowisku korporacyjnym
- Kilkanaście lat doświadczeń w konstruowaniu „na miarę” oraz wdrażaniu projektów doradczo - szkoleniowych dla firm z różnych branż
- Kilkanaście lat pracy konsultingowej, szkoleniowej i coachingowej (w tym coaching „on the job”)

Filary skutecznej współpracy z nami to:

- ✓ podejście wielopoziomowe
- ✓ analityczne, ze świadomością biznesową
- ✓ z gwarancją poufności





consortium
business
consulting

Zapraszamy do współpracy

Współpraca z nami da Twojej Firmie
nowe podejście do zarządzania sprzedażą
i przyniesie nowe, oczekiwane zmiany,
w myśl słów Alberta Einsteina, który powiedział:

*„Trzeba być niespełna rozumu powtarzając w kółko tą samą czynność
i oczekując innych rezultatów”.*



Jadwiga Moszyńska

+ 48 881 000331

Jaga.moszynska@wp.pl

www.jadwigamoszynska.pl